



Projet Jalogny

Quel avenir pour les activités équinés sur le site de Jalogny?

Présentation de l'entreprise

Chambre d'Agriculture de Saône et Loire



Conseiller les entreprises agricoles



Accompagner le développement et la création de l'emploi

Les chambres d'agriculture: un établissement public au service des agriculteurs régies par des élus représentants du monde agricole



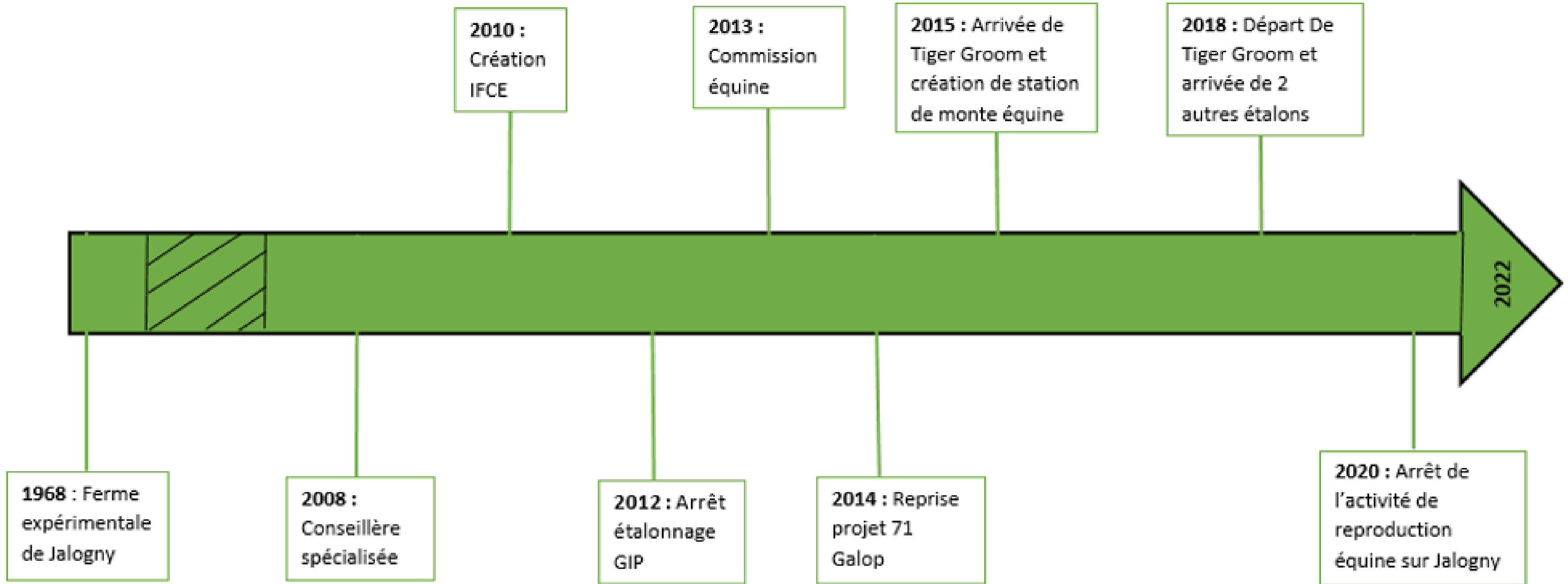
Favoriser les échanges, la recherche et l'innovation



Représenter les filières auprès des pouvoirs publics et des collectivités territoriales

Contexte

Historique et contextualisation



Les exigences de la chambre

- 1 Modèle économique rentable

- 2 Modèle technique viable

- 3 Répondre à un besoin

- 4 Ne pas créer de concurrence

- 5 Investissement des professionnels concernées par le projet

La filière équine en Saône et Loire

Dynamise

Filière Course

- 3 hippodromes : 19 réunions /an
- Un syndicat dynamique (Galop)
- Chaser day chaque année en juin

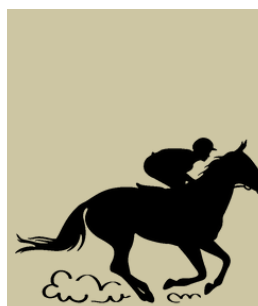
Filière Sport

- 5551 licenciés et 107 EE
- Pôles hippiques de Mâcon Chaintré et Equivallée Cluny

Filière Trait

- Nouvelles valorisations
- 933 produits immatriculés en 2020
- 1512 naisseurs (en hausse)

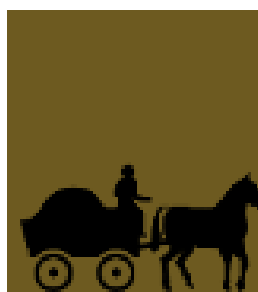
Difficultés



- Problème nombre de partants pour les courses de galop
- Nombre de propriétaires = insuffisant pour la production



- Manque de chevaux de club
- Problèmes de communication
- Club et pensions ++ = clientèle diluée



- Filière en décroissance
- Moins de jeunes qui s'installent
- Marché de la viande en France en baisse

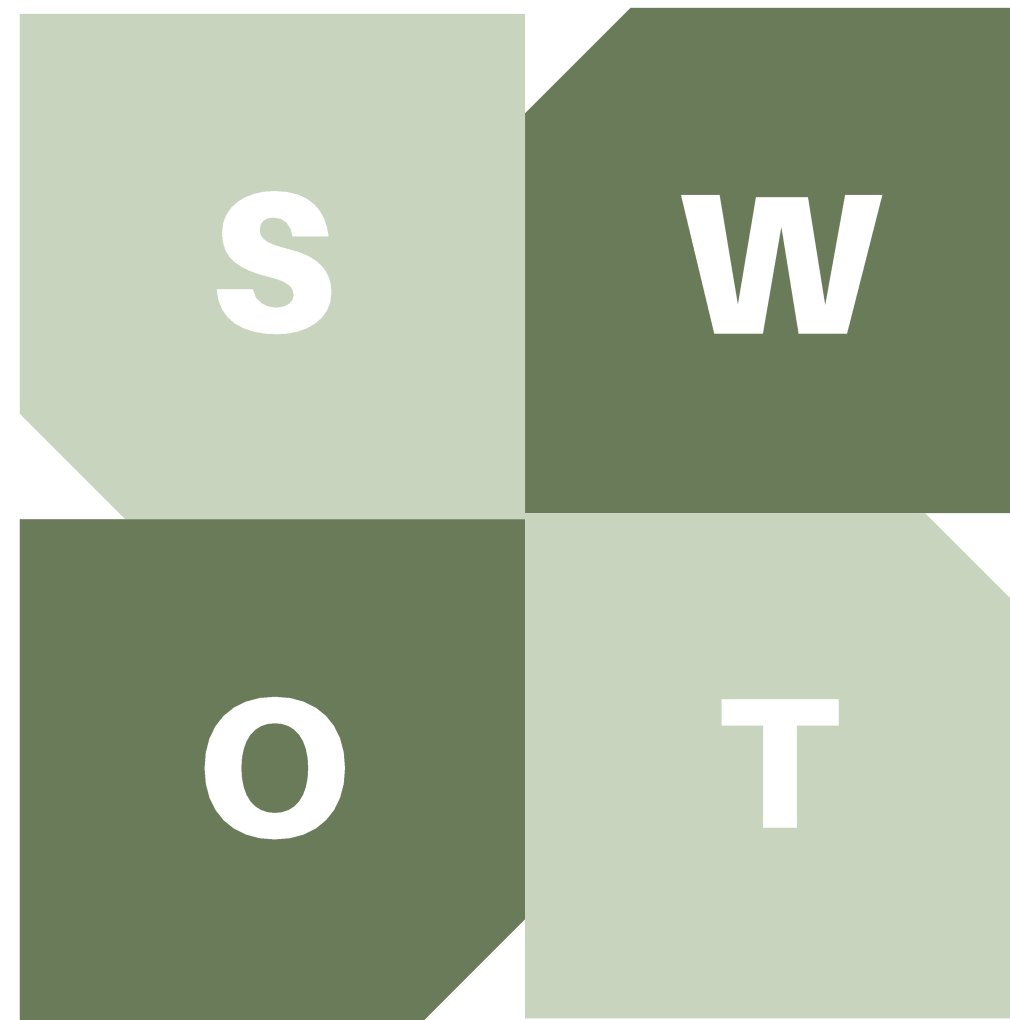
Analyse du site de Jalogny

FORCES

- Accessibilité et praticité de la ferme
- Proche de Cluny et de Mâcon Chaintré
- Diversité dans les activités de la ferme

OPPORTUNITÉS

- Passage en association
- Structurer la filière et créer du lien
- Renforcer le rôle de la Chambre



FAIBLESSES

- Rigidité de l'administration publique
- Communication interne et externe

MENACES

- Agrandissement d'Equivalée (manège, restaurant et salles de formations)
- Changement de politiques

Un projet toujours en réflexion

- ☛ **Lors des enquêtes** : peu de transversalité, des besoins très spécifiques aux sous-filières
- ☛ **Lors des COPILS** : certaines pistes écartées et partenariats privilégiés (Cluster BEA) donc toujours en réflexion
- ☛ **Développement d'une des pistes soulevées en théorie** : location des locaux à un prestataire réalisant de la traction animale



Le choix de développer une idée concrète et atteignable



Un service
rendue à une
sous-filière



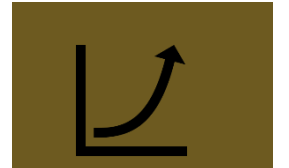
Nouvelles
valorisation du
cheval de trait



Avantages liés
aux enjeux
sociétaux (éco+
environnement



Volonté
politique de
réduire les
phytosanitaires
(Ecophyto)



Augmentation
de la demande
pour les travaux
agricoles ou
forestiers

Pertinent de construire un projet s'il y a une demande + rentre dans les missions chambre

Pourquoi la filière trait ?

- Une filière "orpheline" : pas d'organisation propre, atomisée, pleins de petits syndicats locaux
- Avec des traumatismes frais : désengagement de l'état dans la reproduction + marché de la viande chevaline en baisse
- Et de nouvelles valorisations : essentiel d'encourager cette filière moins autonome que les autres

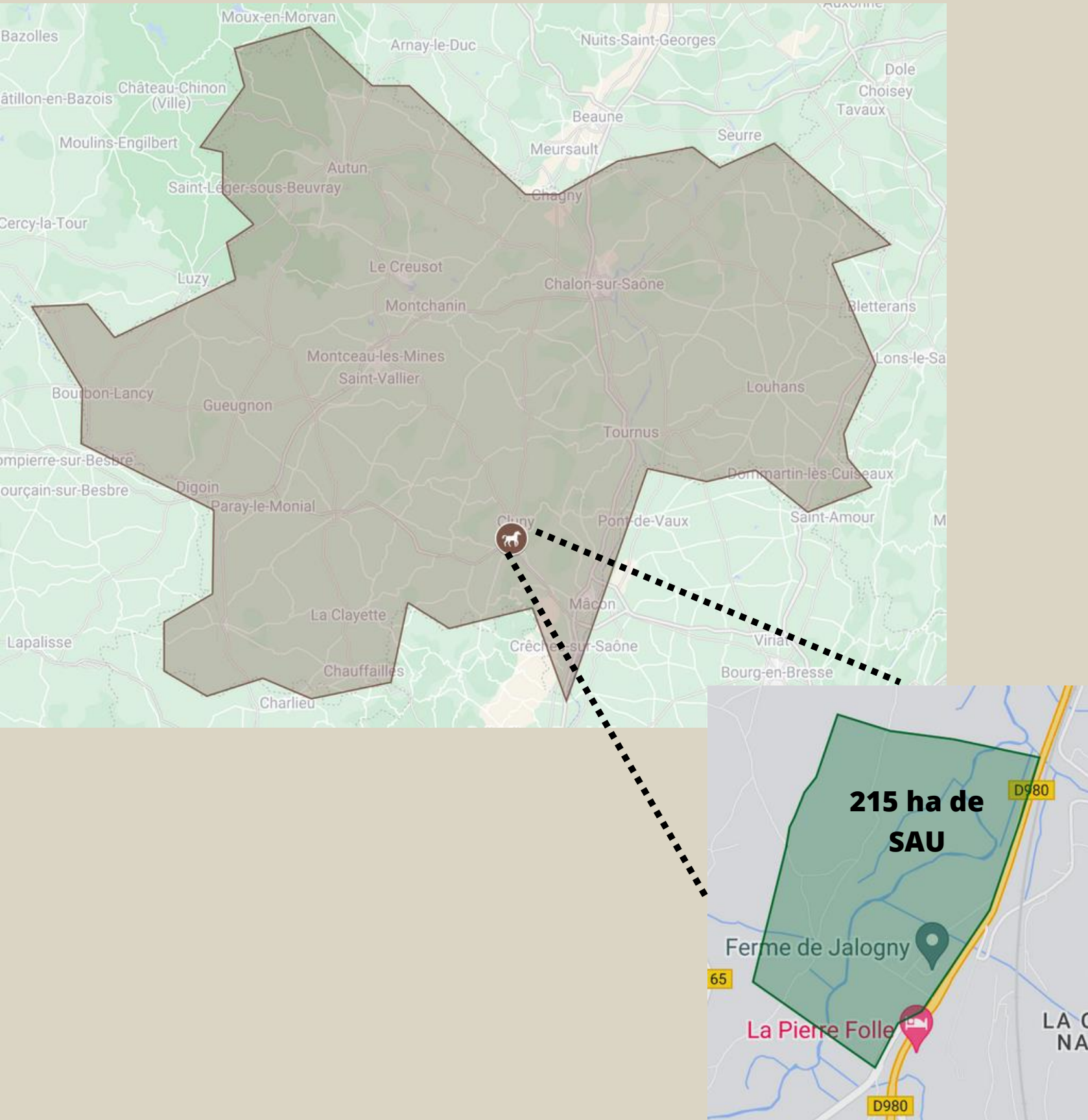


“

Les chevaux de trait, ça diminue et puis ceux qui disparaissent sont pas remplacés, comme les gens sont âgés. De par chez nous les poulains il y en a de moins en moins

”

Utilisation du site de Jalogny



ACCUEIL

Stabulation libre de 216 m²

INCUBATEUR

Frais réduits (structure)

STOCKAGE

Matériel et Parking

PÂTURAGE

Coût de l'alimentation réduit

Animaux et matériel envisagés

Animaux :

- 2 chevaux adultes de type trait

Matériel de base et accessoires :

- 1 charrue
- 1 harnais complet
- 1 avant-train à 2 roues
- 1 herse
- Gants, muselières

Main d'œuvre:

- 1 UMO





Développer la traction animale dans le département



Renforcer le rôle de la chambre



Soutenir une sous-filière qui en a besoin



Informé sur la traction animale

Les Avantages d'un tel projet



Etude de la demande

Problèmes:

- Le travail mécanique appauvrit les sols + limitation des produits phytosanitaires
- Le société souhaite aller vers une agriculture plus durable
- Le besoin de prestataires en traction animale augmente

Solutions:

- Utilisation du cheval = respect sols + pas de vibrations
- Respect des écosystèmes et faible empreinte carbone
- Prestation de service en traction animale

Avantage:

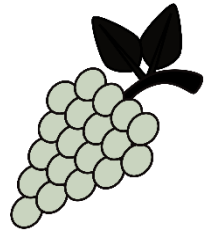
- Pas de frais de structure
- Pas de grosses conséquences économiques si l'activité se développe peu

Segment clients:

- Domaines viticoles
- Communes
- Maraîchers

Marché concurrentiel

L'offre et la concurrence



5 prestataires référencés sur l'ensemble du département principalement en vigne et AC



Formations diplômantes peu adaptée car pas en conditions réelle



Environ 59% des utilisateurs de traction équine font appel à des prestataires de services (facilité organisation, connaissance du cheval...)

Type de traction	Prix
Traction viticole	390 euros
Traction maraîchère	325 euros
Débardage	350 euros
Entretien espace verts	400 euros
Transport de personnes	350 euros
Prix moyen d'une prestation de n'importe quel type	363 euros soit 60€/H



Prix retenu : 58€/H

Business Modèle sur un an

Compte de résultat pour 1 an		
	Charges (pour 2 chevaux de trait)	Prévisionnel
Charges opérationnelles	Chevaux - paille en kg de MB	329
	Chevaux - fourrage en kg de MB	526
	Chevaux - aliments en kg de MB	630
	Achat petit matériel	50
	Maréchal ferrand	220
	Vétérinaire, soins divers 196/équidé	392
	Sous-total	2147
Charges fixes	Carburant	2433
	Location bâtiments et prés	1258
	Eau + EDF	300
	Assurances	2267
	Estimation coût personnel technique(bureau d'étude)	200
	Entretien du matériel (entretien réparation de sellerie, mat transport)	2200
	Achat et renouvellement matériel	1000
	Frais de commercialisation (publicité)	1000
	Frais de gestion (comptable + frais bancaires)	1360
	Transport et déplacements	500
	Fourniture et frais divers	600
	Sous-total	13118
	Total charges	15265
	Produits	
	Prestations de service	33408
	Formations dispensées (2)	1000
	Autres produits (démonstration traction équine)	406
	Total produits	34814
	Résultat EBE	19549
	Cotisation sociales (cotisant solidaire)	-1000
	Marge de sécurité	-3000
	Prélèvement	-1352
	Disponible pour exploitant	14197

1

CONDUIRE UNE RECHERCHE CLIENT

Présentez le projet et créer le besoin chez les clients avec une bonne communication

2

ASSURANCE QUALITÉ ET SATISFACTION CLIENTS

Réaliser des prestations de qualité et privilégier une bonne relation prestataire-client pour fidéliser ses clients

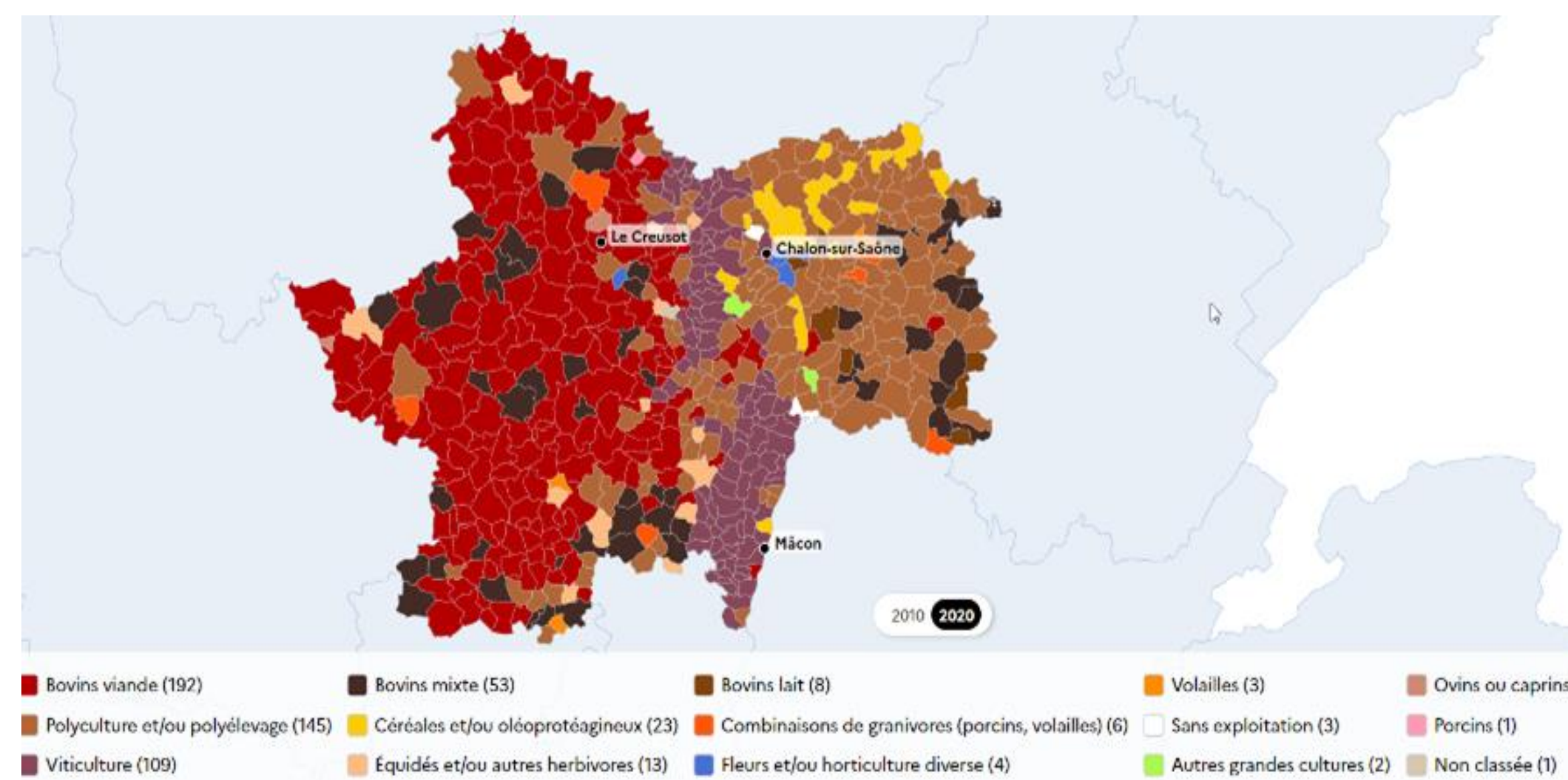
3

FORMATIONS EN TRACTION ANIMALE A LA CHAMBRE POUR UNE MEILLEURE VISIBILITÉ

Se faire connaître et augmenter son réseau et ses prestations, donc son chiffre d'affaires

Plan opérationnel du prestataire

Conclusion du projet



Un territoire avec des besoins

Un service rendu à la filière

Proposition économique et technique viable

Un atout pour les 2 partis :

- ☛ Avantage économique et de prestige
- ☛ Avantage économique et accompagnement

Problème qui pourrait se poser : la question du personnel, mais embauche récente d'une personne avec compétences dans la gestion des chevaux



MERCI !